

Manizales, Julio 22 de 2026

Señores
SENA REGIONAL CALDAS
Ciudad.

Asunto: Respuesta a requerimiento de aclaración por presuntos Precios Artificialmente Bajos. Proceso Mínima Cuantía MC-CLD-1010-013-2026.

Proponente: TRABAJO SEGURO PASSOMET S.A.S. I.P.S.

Cordial saludo,

En atención al requerimiento de la referencia, mediante el cual se solicita la justificación de la sostenibilidad económica de nuestra oferta, nos permitimos presentar los argumentos técnicos, financieros y operativos que demuestran fehacientemente que los precios ofertados por **TRABAJO SEGURO PASSOMET S.A.S. I.P.S.** garantizan la total ejecución del objeto contractual sin poner en riesgo la estabilidad del contrato, generando utilidades reales para nuestra empresa.

1. ESTRUCTURA DE COSTOS Y JUSTIFICACIÓN DE PRECIOS UNITARIOS

De conformidad con lo exigido por la entidad contratante, informamos de manera detallada la estructura de costos que soporta la seriedad de nuestra oferta, demostrando que los valores cubren los costos directos, indirectos y generan utilidades reales bajo la fórmula básica de contratación (Oferta = Costo del bien (insumos, equipos, personal) + Gastos generales + Imprevistos + Utilidad):

Ítem / Descripción	Valor Ofertado	Costo Personal / Insumos	Gastos Grales / Adm.	Imprevistos / Contingencia	Utilidad Neta
Audiometria	\$12.000	\$5.000	\$3.000	\$1.000	\$3.000
Valoracion de Voz	\$12.000	\$5.000	\$3.000	\$1.000	\$3.000
Visiometria	\$12.000	\$5.000	\$3.000	\$1.000	\$3.000

Ítem / Descripción	Valor Ofertado	Costo Personal / Insumos	Gastos Grales / Adm.	Imprevistos / Contingencia	Utilidad Neta
Pruebas Psicosensométricas	\$38.000	\$15.000	\$8.000	\$5.000	\$10.000
Espirometria	\$19.000	\$6.500	\$3.000	\$3.000	\$6.500
Valoracion Ocupacional	\$31.000	\$12.000	\$6.000	\$4.000	\$9.000
Perfil Lipídico	\$30.000	\$12.000	\$6.000	\$4.000	\$8.000
Glicemia	\$10.500	\$5.050	\$1.500	\$1.000	\$4.950
Cuadro Hemático	\$18.000	\$9.000	\$3.500	\$1.900	\$3.600
Frotis Faringeo	\$12.000	\$3.800	\$1.200	\$2.000	\$5.000
KOH de Uñas	\$7.000	\$2.600	\$900	\$1.500	\$2.000
Coprológico	\$8.500	\$3.800	\$1.000	\$2.000	\$1.200
Colinesterasa	\$24.000	\$11.250	\$3.250	\$4.000	\$5.500
Anticuerpos para Brucella (IGM)	\$48.000	\$21.700	\$7.200	\$9.000	\$10.100

Como se puede observar en la matriz analítica anterior, **ninguno de los ítems licitados se encuentra estructurado a pérdida**. Por el contrario, la eficiencia en el gasto operativo de **TRABAJO SEGURO PASSOMET S.A.S. I.P.S.** permite transferir este ahorro institucional Al SENA Regional Caldas, garantizando la sostenibilidad total del contrato.

2. CONDICIONES ESPECIALES (ECONOMÍAS DE ESCALA Y PROCESOS TECNOLÓGICOS)

Los precios contenidos en nuestra oferta económica no responden a una estrategia de precios artificialmente bajos, sino a nuestro modelo de eficiencia operativa basado en la **optimización de costos por volumen**.

TRABAJO SEGURO PASSOMET S.A.S. I.P.S. ha estructurado su modelo de negocio atendiendo al segmento de clientes corporativos de alta demanda, tales como **Empresas de Servicios Temporales y Bolsas de Empleo**. En este segmento, la alta rotación de personal y el volumen masivo de requerimientos nos han permitido desarrollar economías de escala que trasladamos directamente al precio final del servicio.

Por lo tanto, los valores presentados al SENA Regional Caldas guardan plena coherencia con la estructura de costos que aplicamos habitualmente a nuestros aliados corporativos en el mercado local. No existe una "oferta diferenciada" o a pérdida; simplemente estamos aplicando nuestra tarifa competitiva de volumen, la cual se apoya en:

- **Centralización Geoestratégica e Infraestructura Propia:** **TRABAJO SEGURO PASSOMET S.A.S. I.P.S.** cuenta con infraestructura propia y debidamente habilitada concentrada en un único complejo de servicios de salud en el **centro de Manizales**. Esta centralización física elimina los sobrecostos derivados de la dispersión geográfica, logística de transporte o mantenimiento de múltiples sedes satélites. El hecho de concentrar el 100% de la capacidad instalada en un punto estratégico de la ciudad capital permite que el costo operativo marginal por examen se reduzca al mínimo, optimizando los tiempos de atención para los funcionarios del SENA Regional Caldas y garantizando la sostenibilidad absoluta de la tarifa ofrecida.
- **Estandarización de Procesos:** La repetición constante del servicio para clientes de gran volumen nos permite reducir los tiempos operativos, disminuyendo el costo marginal por atención sin sacrificar los estándares de calidad.
- **Procesos Tecnológicos:** Contamos con un software especializado de Historia Clínica Ocupacional, así como de Plataforma en Línea para consulta de resultados, eliminando los costos de papelería física y reduciendo los tiempos de transcripción y expedición de conceptos de aptitud en un 65%.

Este modelo de gestión ha sido validado exitosamente en procesos contractuales anteriores, donde hemos demostrado que nuestra capacidad para ofrecer tarifas competitivas es el resultado de una gestión de compras directa a proveedores y una optimización administrativa, y no de un sacrificio en la calidad de la prestación del servicio.

3. CUMPLIMIENTO DE ESPECIFICACIONES TÉCNICAS Y CALIDAD

Garantizamos que la optimización de precios no sacrifica la rigurosidad médica:

- **Habilitación Legal:** El servicio será prestado bajo el cumplimiento estricto de la Resolución 3100 de 2019 de Minsalud y normatividad complementaria.

- **Garantía de Talento Humano Vinculado por Contrato de Trabajo:** El personal profesional y especialista encargado de ejecutar las evaluaciones médicas laborales, los análisis de casos de salud, así como las audiometrías, visiometrías, valoraciones de voz, espirometrías y pruebas psicosenométricas, corresponde a **personal interno de la IPS, debidamente vinculado mediante contratos de trabajo**. Esto elimina la volatilidad de costos por subcontratación externa o pago por evento, optimizando el costo marginal por atención dentro de nuestra nómina fija y asegurando disponibilidad inmediata, continuidad y calidad técnica.
- **Blindaje Contractual con Aliados Especializados (Precios Protegidos):** Para los servicios complementarios o de alta especialidad que no se ejecutan directamente a través de nuestra nómina fija corporativa —tales como la toma de muestras y procesamiento analítico de laboratorios, así como los servicios de Vacunación— **TRABAJO SEGURO PASSOMET S.A.S. I.P.S.** cuenta con contratos comerciales y de prestación de servicios previos y vigentes con dichos profesionales y laboratorios aliados. Estos acuerdos convencionales garantizan contractualmente **tarifas preferenciales fijas y congeladas**, así como cláusulas estrictas de continuidad operativa para la atención de nuestros clientes así como para la ejecución de contratos con entidades estatales. Con ello, se anula cualquier riesgo de fluctuación de precios en el mercado, desabastecimiento de reactivos o indexación de costos, asegurando la inmutabilidad y sostenibilidad absoluta de las tarifas ofertadas desde el día uno hasta la liquidación del contrato.
- **Garantía de Equipos:** Todos los equipos biomédicos a emplear (audiómetros, espirómetros, etc.) cuentan con certificados de calibración vigentes, asegurando la idoneidad del diagnóstico.

4. SOSTENIBILIDAD FINANCIERA Y PRECEDENTES EN EL MERCADO

Nuestra propuesta es financiera y legalmente seria, sustentada en la solidez corporativa de la empresa y no en estrategias especulativas de mercado.

La sostenibilidad financiera para la correcta ejecución del futuro contrato se fundamenta en el pilar corporativo de:

- **Validación de Modelo en el Sector Privado:** El modelo operativo de tarifas competitivas por volumen que aquí presentamos no es una proyección hipotética; es el modelo económico real con el que nuestra IPS opera diariamente en el sector privado de la salud ocupacional en el departamento de Caldas. La reiteración y estabilidad de nuestras tarifas en el mercado corporativo comercial certifican de manera objetiva que los precios ofertados son técnica y financieramente viables, auto sostenibles y generadores de utilidad.

Por todo lo anterior, solicitamos al Comité Evaluador dar por plenamente subsanado este requerimiento y continuar con la asignación de puntaje de nuestra propuesta, la cual representa la alternativa más eficiente para las finanzas del SENA Regional Caldas

Atentamente,



ELVIA LUCY HOLGUÍN ARIAS

Representante Legal

TRABAJO SEGURO PASSOMET S.A.S. I.P.S.